



## Communiqué de presse

Le 1 juillet 2015

### **SOBACO et InCore construisent l'avenir ensemble**

**Les deux entreprises suisses, riches de tradition, travailleront en étroite coopération à l'avenir. SOBACO prend une participation majoritaire dans InCore Banque. Grâce à cette fusion, elles offriront à l'avenir une palette complète de prestations bancaires novatrices. Les banques et les prestataires financiers en Suisse et à l'étranger trouveront des solutions intégrées auprès d'un partenaire unique. Les deux entreprises deviendront le plus grand hub de private banking basé sur la solution bancaire globale Finnova en Suisse.**

Zurich, le 1 Juillet 2016 — Depuis plus de 30 ans SOBACO offre des solutions novatrices aux banques et aux gérants de fortune et InCore Banque le fait depuis 10 ans. Désormais, ces deux prestataires bancaires suisses bien établis regroupent leurs compétences respectives au service des petits et moyens instituts financiers: SOBACO prend la majorité dans InCore Banque SA. L'ancienne propriétaire, Maerki Baumann Holding SA, conserve une participation minoritaire substantielle dans l'entreprise.

#### **Combinaison parfaite pour des prestations bancaires intégrées**

La fusion des prestations spécifiques crée un portefeuille intégré d'offres: SOBACO s'appuie sur un savoir-faire de longue date en hosting, dans l'exploitation technique ainsi que dans la gestion des applications de Finnova. InCore Banque, en tant qu'unique pure banque de transactions en Suisse, se raccorde parfaitement à cette offre ITO et ASP. Avec sa licence bancaire, elle se concentre sur le traitement des prestations de back-office, des affaires avec les clients bancaires (courtage, conservation internationale, activité de correspondance liée aux transactions financières) et les services de compliance. La palette est complétée par la gestion de projets tels le développement de solutions logicielles spécifiques aux clients et l'implémentation de Finnova. Afin d'offrir un partenaire unique à leurs clients avec des prestations intégrées et novatrices, les offres spécifiques, le savoir-faire et l'expérience de SOBACO et d'InCore Banque seront combinés. Ainsi, cette nouvelle entité pourra proposer à ses clients, actuels et futurs, l'intégralité de la chaîne de valorisation s'étendant du projet de migration à toutes les prestations bancaires nécessaires en passant par l'exploitation et la maintenance. Sur le marché, les deux spécialistes conserveront leur raison sociale, tout en s'enrichissant d'un portefeuille de services intégrés. Dans le domaine IT, les ressources disponibles seront rééchelonnées afin de devenir encore plus efficaces et efficaces dans la conception et la réalisation de paquets créés sur mesure et de continuer à satisfaire un environnement extrêmement dynamique.

#### **Communauté forte pour des prestations et des solutions novatrices**

Parallèlement au renforcement et à l'enrichissement des ressources internes, les portefeuilles de clients de SOBACO et d'InCore Banque seront aussi groupés. Grâce à ce doublement, la taille critique requise sera dépassée, ce qui se manifestera d'une part dans le potentiel de marché optimisé et la pénétration de marché plus intense en Suisse et à l'étranger. D'autre part, l'élargissement conséquent de la base de clientèle accroîtra la capacité d'innovation de la communauté afin de concevoir et de réaliser des solutions durables et tournées vers l'avenir. Pour ce faire, SOBACO et InCore Banque mettront l'accent sur un soutien flexible et spécifique apporté à leurs clients communs. Cela s'applique également à la collaboration future avec des partenaires établis: sur ce point, les instituts financiers continueront de se voir offrir un système ouvert basé sur Finnova.

# SOBACO

Ainsi SOBACO dispose avec MyWebDepot de son propre logiciel conforme à MiFID et FIDLEG pour la gestion de fortune et le private banking, en tant qu'alternative à la solution établie. «Grâce à la combinaison de nos produits et services, à notre expérience et à notre savoir-faire, nous offrons à nos clients actuels et futurs des solutions bancaires professionnelles, complètes et auprès d'un partenaire unique», résume Peter Haist pour exposer les avantages de cette fusion entre SOBACO et InCore Banque. L'actionnaire principal du groupe SOBACO: «La grande communauté garantit la réalisation de façon continue, tournée vers l'avant et dans les délais de nouvelles idées novatrices pour renforcer le marché suisse du private banking, ainsi que la mise en œuvre des prescriptions et exigences en matière de régulation, de technique et de compétence bancaire.» Hans Syz, président du conseil d'administration de Maerki Baumann Holding SA, ajoute: «La fusion de SOBACO et d'InCore Banque est la solution parfaite pour toutes les parties concernées. La concentration du pouvoir d'innovation et la possibilité de mettre rapidement en œuvre les exigences différenciées de nos clients constitueront un grand avantage pour les instituts financiers en particulier et la place financière dans son ensemble.» Le nouveau groupe d'entreprises comptera près de 100 collaborateurs et collaboratrices.

## À propos de SOBACO

SOBACO développe des produits et des services informatiques novateurs à l'intention des banques et des gestionnaires de fortune. Depuis plus de 30 ans, l'entreprise conçoit et réalise des solutions spécifiques pour les petites et moyennes banques privées ou globales, ainsi que pour les gestionnaires de fortune en Suisse et dans le monde entier. Nos prestations vont du conseil informatique aux processus organisationnels, en passant par la réalisation de projets informatiques complexes. Une importance majeure est donnée à l'intégration, l'exploitation et la gestion des applications de notre solution bancaire globale basée sur Finnova. Avec PAS et MyWebDepot, SOBACO propose en outre deux solutions de portefeuille destinées aux gestionnaires de fortune; des paquets de reporting et des solutions informatiques individualisées complètent notre gamme de produits.

## À propos d'InCore Banque

InCore Banque est une entreprise titulaire d'une autorisation d'agir en tant que banque et négociant en valeurs mobilières qui offre des prestations complètes d'externalisation aux banques et aux autres intermédiaires financiers régulés. L'offre modulaire d'externalisation englobe les activités de middle & back-office (BPO/BSP), l'exécution et le traitement de toutes les transactions bancaires en tant que contrepartie centrale (street side services, tels que le courtage, la conservation internationale, l'activité de correspondance liée aux transactions financières) ainsi que les services de compliance et d'autres prestations. Cela permet aux instituts financiers de réduire leur complexité et de se concentrer sur leur cœur de métier.

### Pour toute question ou information complémentaire :



Peter Haist, CEO  
SOBACO Solutions AG  
Brandstrasse 26  
8952 Schlieren

Téléphone: 044 355 11 11

[peter.haist@sobaco.ch](mailto:peter.haist@sobaco.ch)

[www.sobaco.ch](http://www.sobaco.ch)